

開発・技術戦略リーダー養成コース

講師紹介 (敬称略)



細矢 泰弘

本コースファシリテータ

(株)日本能率協会コンサルティング
技術戦略センター シニア・コンサルタント

千葉大学大学院 工学研究科修了後、産業機械メーカーにて生産技術業務に従事。その後、(株)日本能率協会コンサルティングに入社。現在は、研究開発から生産技術・マーケティングまで製造業のバリューチェーンを見渡した経験をもとに活躍中。北米・中国・スウェーデン・韓国・メキシコ・オーストラリア等海外コンサルティングも数多く経験。早稲田大学大学院創造理工研究科 非常勤講師も務めている。



浅川 和宏

慶應義塾大学大学院 経営管理研究科 教授

早稲田大学政治経済学部卒業後、(株)日本興業銀行勤務を経て、ハーバード大学ビジネススクール経営学修士(MBA)。INSEAD経営大学院経営学博士(Ph.D.)。マサチューセッツ工科大学(MIT)客員研究員、(独)経済産業研究所(RIETI)フェロウ、多国籍企業学協会会長などを歴任。米・国際経営学会(AIB)のフェロー(2015-)及び副会長(2021-2024)。2004年より現職。専門分野はグローバル・イノベーションの組織と戦略。



木内 文昭

(株)マクアケ 共同創業者 / 取締役

新卒でリクルート関連会社に入社。2009年 サイバーエージェントに大手キャリアとの提携事業責任者として入社。Makuake設立後、サイト開発と業務設計→営業→銀行提携→IPO準備のための経営管理の立上げ、及びMakuake内新規事業立上げに従事。現在、企業と共に新商品や新事業を生み出す[Makuake Incubation Studio]事業責任者。



竹林 一

京都大学経営管理大学院 客員教授

(元)オムロン(株)イノベーション推進本部 シニアアドバイザー

「機械に出来ることは機械にまかせ、人間はより創造的な分野での活動を楽しむべきである」との理念に感動して立石電機(現オムロン)に入社。以後新規事業開発、事業構造改革の推進、オムロンソフトウェア代表取締役社長、オムロン画方代表取締役社長、ドコモ・ヘルスケア代表取締役社長、オムロン(株)イノベーション推進本部イノベーション推進センター長等を経て現職。また京都大学経営管理大学院客員教授として「100年続くベンチャーが生まれ育つ都」に向けた研究を推進する。最新著書に「たった一人からはじめるイノベーション入門」がある。



垣本 昌久

ユニバーサル マテリアルズ インキュベーター(株)
エグゼクティブアドバイザー

(元)三菱ケミカル(株) 常務執行役員CTO

慶應義塾大学経済学部卒業後、三菱化成に入社。IMD経営大学院(スイス)にてIMD取得。欧米での駐在を経て、三菱ケミカル常務執行役員。2023年3月に退職後、現在はベンチャーキャピタルのUMIとクロス市場上場のリサイクル会社であるリファインテックでアドバイザーに就任。桐蔭横浜大学客員教授、電気化学会副会長も務めている。



高嶋 隆太

東京理科大学 創域理工学部 経営システム工学科 教授

東京大学大学院工学系研究科博士課程中途退学後、東京大学助教、電力中央研究所協力研究員、千葉工業大学准教授、原子力安全研究協会研究参与などをを経て現職。博士(工学)。専門分野は、政策科学、エネルギー経済学、行動科学。

参加者の声 (2023年)

- ◆ **気づき**
 - 異業種の方々であっても、同年代(40代くらい)の方は同じ様な悩みを持っている。
 - 周囲から認められるリーダーになる為には、多面的な視点を持つ人材になる。
 - まず、講師の方々のお話が面白かった。特に実際に新規ビジネスのお話が面白かった。実際に実践話では苦労した様子がよくわかって、とても勉強になった。苦労した様子がわかる一方で講師の方々も楽しんで話している様子があり、やはり仕事は楽しんでやるものなのだなと感じることができた。
 - 他の企業でも共通の組織課題があり同じような悩みを抱えていることに共感することができた。
 - 講義の参加者や講師の方も含め、様々なバックグラウンドがある中での講義、助言、意見のなかで文化の違い、考え方の違いがあることを改めて感じた。またその様々なバックグラウンドの人たちも自分の事業では顧客である意識という意識を忘れないようにしたい。
 - 会社(背景)が異なる方々と話すことで意見の意図を組みとるのに最初に少しハードルがあるが、様々な視点でアイデアがブラッシュアップされる。多様性が大事。
 - 様々な講師の方の講義で、広い視野の新しい考え方を聞くことができ、視野が広がった。
 - 講師や参加メンバーの皆さんとの質疑で出てきた様々な視点の中には自分の中にこれまでなかったものも多かった。自分の持っている視野、視座を広げたいと感じるとともに、一人で持っているものには限界があるので多くの人の視野、視座から意見をとり入れることの重要性を感じた。
- ◆ **学び**
 - フレームワークについては、座学だけでなく実際に使ってみる事で理解が深まり、実践に活用出来る。
- ◆ **異業種の方々との研修会に初めて参加した。** チームメンバーの業種や経歴が異なる中で、自分の意見や考え方を発信するとともに、相手の意見をうかがい、すり合わせながら一つのテーマをまとめて提案・発表まで身を持って体感することができた。チームメンバーとの研修中はもちろん、研修後の交流(夜の部)も積極的に参加し人脈が築くことができた。
- ◆ **専門外のテーマに対するグループワークを通じて、共通言語化や目線合わせ、主張することの重要性を改めて実感しました。**
- ◆ **会社・業界は違えど自分と同じ様な立場の方と、これだけ長い時間、議論したり悩みを共有したりする機会は無かったのでは、と感じました。** チームのメンバーと、与えられた課題に対しての議論をする一方で、お互いの仕事の悩み、チームメンバーとの関わり方の難しさ、といったことを共有・共感できたことで、とても気が楽になり、毎月の講義を心待ちにしていました。一方で、新規プロジェクトを成功させるためには、自分がやり遂げたい・成功させたい、という信念が重要であると同時に、向より楽しみながら進めることが最も大事なことだと理解しました。
- ◆ **様々な会社のメンバーと一緒にディスカッションを含めた講義を受けることで、事業に対する考え方の違いや、専門分野の知識の深さ等を知る事ができ、毎回非常に新鮮な気持ちで刺激を受けながら各講座を受講することができました。**
- ◆ **半年間の演習の中で、様々なバックグラウンドの人とチームを組むにつれまとまると、多様なアイデアがでて創造力が発揮されることを実感した。Diversity, Open innovationが重要であると感じた。**
- ◆ **キャリア**
 - リーダーとして考慮すべきこと、やるべきことがたくさんあり、会社でプロジェクトリーダーを任せられたことがあるが、いかに周囲の方々に助けられていたかということを実感した。



10月開講! 早期申込割引 8月30日(金)まで

"新事業・新プロジェクト"を実現する

開発・技術戦略リーダー養成コース

会期 2024年10月 ▶ 2025年 3月 (全9日間)

会場 日本能率協会 研修室 (東京都港区芝公園)

参加対象

- 部門 ▶ 研究・開発・設計・生産技術
- 職種 ▶ 研究・エンジニアリング・戦略企画スタッフ
- 職位 ▶ 係長・リーダー・課長 (候補者含む)
- 実務経験 ▶ 入社 6年~15年程度(30歳~45歳程度)

ねらい・特色

技術戦略と事業戦略の両輪を回すプロデューサー型人材の育成

- 技術戦略と事業戦略理論の基礎を短期で学ぶ
- 『仮想事業化プロジェクト』開発の演習により、戦略構築の考え方と立案手法を習得
- 技術者から戦略リーダーへの意識転換を促す

◆ お申し込みについて 定員になり次第、申込受付を終了します。お早めにお申し込みください。

1 パソコン(各種検索サイト)からダイレクトで

セミナーID(半角数字) **JMA 100293** で検索

もしくは、<https://school.jma.or.jp/>

2 スマートフォン/タブレットから

※貴社の情報セキュリティ方針等でwebからのお申し込みが難しい方はJMAマネジメントスクールまでお電話にてお問い合わせください。⇒⇒⇒ TEL: 03(3434)6271

参加料 (消費税込)	早期申込割引参加料/1名あたり 【8月30日(金)申込締切】	通常参加料/1名あたり
一般社団法人 日本能率協会法人会員	495,000円/1名	561,000円/1名
会員外	539,000円/1名	616,000円/1名

※参加料にはテキスト(資料)費、懇親会費が含まれています。
 ※昼食の提供はございません。(各自でご用意ください。)
 ※法人会員ご入会の有無につきましては、下記HPにてご確認ください。
<https://www.jma.or.jp/membership/>
 ※参加申込規定はお申し込みページにございますのでご確認ください。

参加定員 24名 ※参加人数が定員になり次第、締め切らせていただきます。
 ※1社の参加は、最大6名までとさせていただきます。

申込に関するお問い合わせ先 (参加証・請求書・キャンセル・変更などに関する内容)
 JMAマネジメントスクール TEL: 03(3434)6271
 電話受付時間 月~金曜日9:00~17:00 (ただし祝日を除く)
 E-Mail: seminar@jma.or.jp FAX: 03(3434)5505

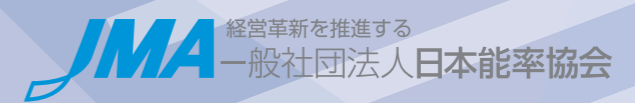
会場案内 会場地図は、参加証送付時にご案内いたします。
 日本能率協会 研修室 〒105-8522 東京都港区芝公園3-1-22

キャンセル規定

キャンセルご連絡日	キャンセル料
開催15日前~開催8日前(開催当日を含まず)	参加料の10%
開催7日前~前々日(開催当日を含まず)	参加料の30%
開催前日および当日	参加料の全額

電話でご確認後、所定のお手続きをお取りください。万が一キャンセルの場合、初回のお申し出の日付によりキャンセル料が発生します。
 (注) キャンセルの場合は必ずJMAマネジメントスクールの問い合わせフォームよりご連絡ください。

プログラム内容に関するお問い合わせ先 (企画担当)
 一般社団法人日本能率協会 産業振興センター 佐藤
 〒105-8522 東京都港区芝公園3-1-22 TEL: 03(3434)1410(直通)



本コースの目的

本コースは次世代型人材育成をめざす選抜型教育です。

自社を超えて、自分の思いを会社・社会に還元できる高い意識を養っていただきたいと思います。

カリキュラムには、事業の原理原則から事業化の手順・ポイントについて、異業種他社メンバーとのケース・ディスカッションを通じて学ぶ場を豊富に用意しております。

更には、グローバルでの事業をどのように考えたら良いか、ローカルフィッティング・パートナーシップ等の考え方もケースを通じて学んでいただけます。日本を超えてグローバルで活躍できる人材を目指して、高い志で参加されることを期待します。

コースファシリテータ
 (株)日本能率協会コンサルティング シニア・コンサルタント 細矢 泰弘

本コースの特徴

1 技術戦略とビジネス戦略の両立を目指したプログラム

自社資源を有効に活かして開発した技術を市場に展開し、新事業に結びつけることのできる、プロデューサー型人材の育成を目指します。

- 技術戦略と事業戦略理論の基礎を短期で学ぶ
- 戦略構築の考え方と立案手法を習得
- 技術者から戦略リーダーへの意識転換を促す

2 共同テーマ研究による実践的演習

『仮想事業化プロジェクト』開発の演習により、事業戦略立案のための分析テクニックやプロジェクト推進の基本手法を学び、ビジネスセンスを磨いていただけます。

3 相互研鑽による意識改革とネットワーク構築

異業種他社のメンバーとの交流で、日常の業務では経験できない新たな価値観や視点の気づきを得られます。研修を通じて得られたネットワークは、将来の貴重な財産となります。



プログラム構成

1 講義&ディスカッション

経営者、CTOとして第一線で活躍した開発部門の責任者、大学教授、コンサルタントからなる、当該領域の一流の講師陣による専門性の高い講義と、密度の濃いディスカッションにより、現状の重要な課題について理解を深めていただけます。

2 共同テーマ研究

全期間を通して『仮想事業化プロジェクト』推進のグループ演習を行うことで、より実践的な手法、考え方が身に付きます。最終日にその成果発表と意見交換を行い、議論をより深めていただけます。

成果物 (アウトプット)

- 1 チーム研究 (事業化開発構想書)
- 2 受講者によるレポート作成 (個人の振り返りと講師からのフィードバック)
- 3 受講者同士によるフィードバックコメント

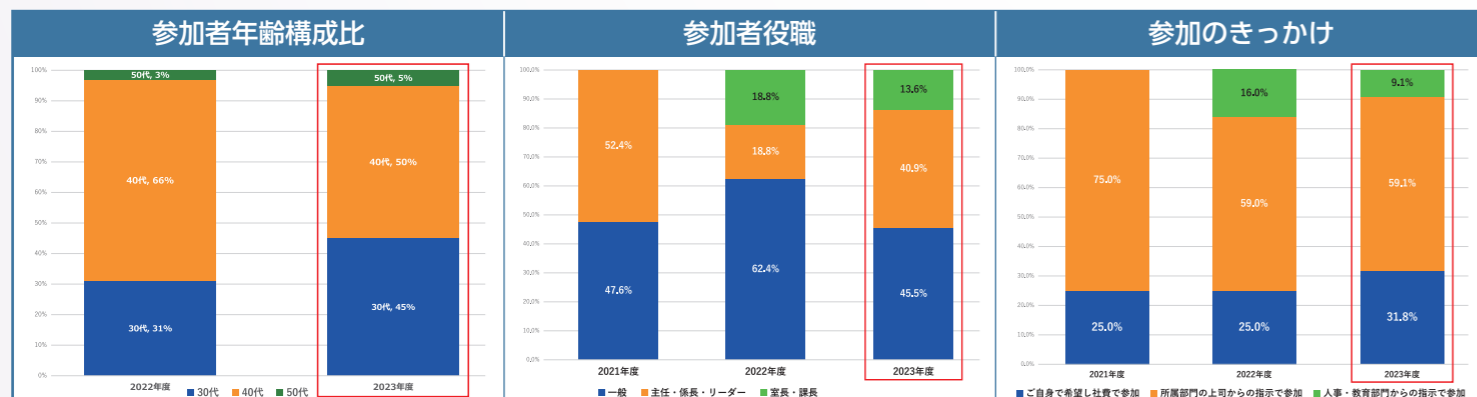


プログラム

※会場は日本能率協会 研修室(東京都港区芝公園)で開催予定にしています。但し、東京都に「まん延防止等重点措置」または、「緊急事態宣言」が発出中、開催日2週間前の時点で発出する動きがあった場合はZoomでのオンライン開催に変更させていただきます。(敬称略)

単位	日時	午前		午後			
		研修テーマ	ケーススタディー ミニオリエンテーション	演習 (チーム×ケースメソッド)	チーム研究フロー (ワークディスカッション)	懇親会	
1	2024年 10月 3日 (木) 10:00~18:30	1. 技術戦略とイノベーションマネジメント 【基調講義】 「開発リーダーに求められる技術戦略とは」 細矢 泰弘 (株)日本能率協会コンサルティング 技術戦略センター シニア・コンサルタント	自己紹介 (事前シート) 1. テーマガイダンス プロジェクトミッション	※チームを2回分けて、 個々の課題に関して 商品開発 新規事業開発 組織マネジメント のディスカッション		懇親会	
	2024年 10月 4日 (金) 10:00~17:00	2. 技術者のマーケティング ・顧客情報収集 ・分析のしくみ 事業化目標設定 ・プロジェクトミッション (目標の設定) ・事業環境認識 ・SWOT分析 ・競合他社、収益状況認識 ケース選択 ケース1:自動車 ケース2:部品メーカー ケース3:食品事業 ケース4:電気機器メーカー ケース5:スナック事業	3. 競争戦略の基礎 ・ライフシーンプランニング 顧客創造とソリューション提案 4. カスタマーフォーカス	勝ち筋の構築 基本戦略と重点課題 マーケットセグメンテーション ソリューション提案 仮想カタログ	【ステージ1】 事業化策定 1. テーマ設定、ミッション明確化 2. 重点課題と基本戦略策定 3. 市場ポジショニングと提供ソリューションの検討		
2	2024年 11月 7日 (木) 10:00~17:00	2. グローバルR&D戦略 【特別講義】 「グローバルイノベーションの経営」 浅川 和宏 慶應義塾大学大学院 経営管理研究科 教授	5. ビジネスモデル 収益モデルパターン モデル課題抽出	・ビジネスモデル作成 ・収益パターン整理	【ステージ2】 勝ち筋の構築 4. 仮想カタログ作成		
	2024年 11月 8日 (金) 10:00~17:00	3. 技術開発と事業化 【特別講義】 「人間中心の価値創造プロセス」 垣本 昌久 ユニバーサル マテリアルズ インキュベーター(株) エグゼクティブアドバイザー (元)三菱ケミカル(株) 常務執行役員CTO	4. 新製品開発・事業創出 【特別講義】 「顧客の発見と創造」に向けた新製品開発・事業創出」 木内 文昭 (株)マクアケ 共同創業者/取締役				
3	2024年 12月 5日 (木) 10:00~17:00	5. イノベーションと戦略思考 【特別講義】 「新規事業アイデアを生み出すイノベーションの起こし方」 竹林 一 京都大学経営管理大学院 客員教授 (元)オムロン(株) イノベーション推進本部 シニアアドバイザー	6. 技術ロードマップ NFS分析 技術ポートフォリオ検討	顧客価値仮説 ニーズウェイト/満足度評価 商品コンセプト 仮想カタログ作成	【ステージ3】 顧客価値仮説 5. 技術ポートフォリオ作成		
	2024年 12月 6日 (金) 10:00~17:00	6. 新規事業シナリオ・事業化マネジメント 【特別講義】 「新規事業シナリオ・事業化マネジメント」 細矢 泰弘 (株)日本能率協会コンサルティング 技術戦略センター シニア・コンサルタント	チーム研究 中間レビュー				
4	2025年 1月16日 (木) 10:00~17:00	7. 投資と採算性評価 【特別講義】 「投資と採算性評価」 高嶋 隆太 東京理科大学 創域理工学部 経営システム工学科 教授	7. コスト分析と投資評価 (NPV他) 事業評価とプロフィットデザイン リスクマネジメント抽出	・売り方とビジネスモデル検討 ・コスト開発 ・グローバル拠点検討 ・調達方針立案 ・リスクマネジメントと課題	【ステージ4】 売り方と ビジネスモデル 6. マスタープラン作成 7. プロジェクト計画(第日程)		
	2025年 1月17日 (金) 10:00~17:00	8. 報告会資料 まとめ ・プレゼンの仕方 報告会まとめ プロジェクト計画書まとめ ・プロジェクト活動の振り返り ・プロジェクト推進上の強み、弱みの共通認識化 ・しくみ化への課題抽出 ・報告、プレゼン資料	チーム研究 資料まとめ				
5	2025年 3月 5日 (水) 10:00~17:00	チーム研究発表会 (事業化開発構想書)					

※本プログラムは都合により変更される場合があります。あらかじめご了承ください。



- ## 過去の参加企業 (一部抜粋、会社50音順)
- | | | | |
|---|--|---|--|
| <ul style="list-style-type: none"> ● アルプスアルパイン ● イシダ ● オムロン ● 花王 ● カシオ計算機 ● 菊水電子工業 ● キッセイ薬品工業 ● 協和化工 ● KYBモーターサイクルサスペンション ● KHネオケム ● 栗本鐵工所 ● サッポロホールディングス | <ul style="list-style-type: none"> ● JR西日本テクシア ● ジェイテクト ● システム科学 ● SCREENホールディングス ● SCSK ● ソニーグループ ● TDK ● テルモ ● 東海理化 ● 東芝 ● 鍋屋バイテック ● ナミックス | <ul style="list-style-type: none"> ● 日機装 ● 日本軽金属 ● 日本信号 ● 日本精工 ● 日本特殊陶業 ● パナソニック ● バルカー ● フジクラ ● 富士電機 ● 富士フイルム ● プラザー工業 ● 本田技術研究所 | <ul style="list-style-type: none"> ● 松田産業 ● 三井住友建設 ● 三菱電機 ● 宮崎日機装 ● ヤマハ ● 雪印メグミルク ● 湯山製作所 ● 理研ビタミン ● リコー ● YKK AP ● 他 |
|---|--|---|--|